ACTA No. GEE- 719			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría para la formulación del Plan de negocios Fondo Emprender.			
CIUDAD Y FECHA:	24 de julio de 2024	**HORA INICIO:** 8:00 AM	**HORA FIN:** 11:30 AM
LUGAR Y/O ENLACE:	SBDC- Maicao Calle 16 vía nacional salida a Riohacha	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Guajira – Centro Industrial y de energías alternativas.	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1- Revisión de datos generales del plan de negocio
2- Concepto del negocio.
3- Asesoría en la Formulación del Plan de Negocios Fondo Emprender.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

1. Brindar asesoría en la formulación del Plan de negocios Fondo Emprender.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. Datos generales del plan de negocio.
Plan de Negocio: Wayuu Fusión
Emprendedor: Hilda María Solano Sapuana
Cédula de ciudadanía: 1122816138
Teléfono: 3023549258
E-mail: hildasolano27@gmail.com
Dirección: Dirección: Barrancas, La Guajira

2. Concepto del negocio.
Wayuu fusión: Accesorios Étnicos Contemporáneos es una empresa que crea y comercializa artesanías y accesorios Wayuu elaborados con materiales Innovadores (Hilos de Bambú, hilos de metal, tejidos inteligentes, etc), geometría de los productos acordes a las tendencias actuales de moda y personalización interactiva.

3- Asesoría en la Formulación del Plan de Negocios Fondo Emprender.
En reunión de asesoría para la formulación del plan de negocios Wayuu Fusión desarrollada en el SBDC-SENA, Maicao, Hilda María Solano, emprendedora y Selene Romero Zúñiga, orientadora de Emprendimiento, se hizo revisión de avances y se hacen las recomendaciones siguientes:

En la descripción de las necesidades a satisfacer a clientes y consumidores no se requiere pegar los cuadros de perfil de clientes. Al responder debe hacerlo en términos de respuestas.

Ejemplo: Las necesidades a satisfacer en los clientes son estay esta otra, explicar, decir las diferentes necesidades. Esta recomendación de responder a las preguntas, es para cada pregunta del proyecto.

La emprendedora prestó avances en la oportunidad de mercado, se le recuerda que esta investigación es de lo general a lo particular y a nivel mundial no reportó los datos que se solicitaron. Se le recordó que también se debe responder como se explicó en el párrafo anterior: Las oportunidades de mercado en el sector artesanal a nivel mundial… y explicar, con cifras.

Con respecto a la validación de mercado, se le recuerda a la emprendedora que se le recomendó mejorar las encuestas, en la calidad de preguntas compuestas con opciones diferentes a un si o no, que le posibilite a los potenciales clientes conocer las bondades de los productos y poder establecer diferencias con otros productos similares conocidos por el o los encuestados. Así mismo se recomendó incluir en las encuestas, los gráficos de los valores porcentuales arrojados para proporcionar mayor claridad con los resultados para la toma de decisiones.

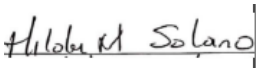
Se recomendó a la emprendedora releer el documento para mejorar la redacción sobre en los avances, no repetir tanto la misma palabra o frase en el mismo ítems: mi Experiencia previa…, si bien es importante hablar del emprendedor, se le recuerda que en los avances técnicos son los de la empresa y se relacionan con el aporte que hace la emprendedora al proyecto, desde su experiencia. Mejorar en avances con respecto a lo legal, deben explicar también que al ser beneficiarios con Fondo Emprender se constituirán como SAS. Si dices que “Estamos en el proceso de recopilación de la documentación requerida”, debes decir cual es esa información. Si cuentan con el permiso para uso del sello de Denominación de origen que se otorga a la tejeduría Wayuu por intermedio de artesanías de Colombia, deben decirlo en este punto.

La proyección de ventas es la que tenía en la herramienta modelo de negocio y colocó un capture sin los ajustes que se le habían recomendado, con respecto al período improductivo. La proyección de ventas debe realizarla con cada producto (Los que relacionó en las fichas técnicas). En la proyección de venta no va lo que han vendido hasta la fecha, esa parte debe ir en los avances comerciales, también se puede utilizar en la validación de mercado, al hablar de los clientes y ventas logradas.

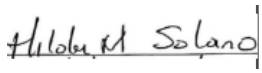
La emprendedora no presentó avances en la descripción de as condiciones técnicas que se requieren para la operatividad del negocio, requerimientos de infraestructura, si requiere lugar físico, requerimientos de inversión. Etc.

La emprendedora manifestó que, de proyección de ventas en adelante, no presentó avances y que cuenta con la información de la herramienta de negocio, que debe ser fortalecida para incluirla en el borrador de Formulación de Plan de Negocio.

Se e le recordó a la emprendedora que debemos estar en contacto, para que al momento que surjan dudas y nuevas inquietudes, las de a conocer y acordemos la solución para fortalecer el plan de negocios y avanzar con la formulación. Se continúa con la asesoría para la formulación del plan d negocios FE.
CONCLUSIONES
El plan de negocios cuenta con cierto avance, pero se requiere mayor esfuerzo por parte de la emprendedora para completar el documento. Se deben realizar las correcciones recomendadas y completar la información necesaria para avanzar con la formulación del plan de negocios. Realizar la información financiera del plan de negocios. Se continua con las asesorías para la formulación del Plan de Negocios FE.
ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Realizar correcciones, ajustes recomendados en la reunión y presentar la información financiera del plan de negocios.	06 de agosto 2024	HILDA MARÍA SOLANO SAPUANA.	

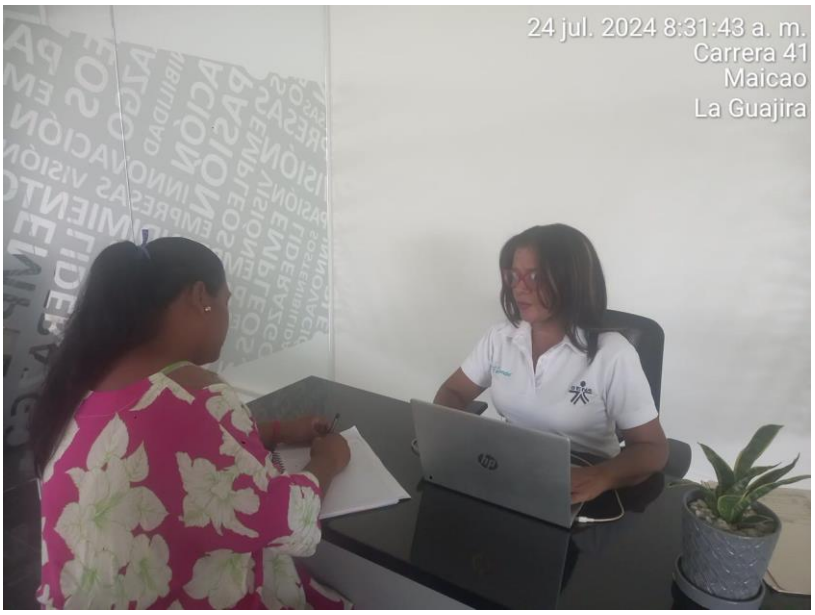
DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
HILDA MARÍA SOLANO SAPUANA.	WAYUU FUSIÓN	**SI**	**N/A**	
SELENE ROMERO ZÚÑIGA	SBDC -SENA	**SI**	**N/A**	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ANEXOS

Imagen durante la reunión de asesoría formulación del plan de negocio F E.



Fuente: S. Romero Wayuu Fusión 24 de julio de 2024